

FAÇA AS PERGUNTAS CORRETAS NO NETWORKING !

Faça as perguntas corretas sobre a outra pessoa mostrando genuíno interesse pelo seu negócio para criar relações profissionais.

Aqui tem 5 perguntas que pode fazer:



O que mais gosta de fazer na sua atividade?



A sua atividade é [atividade]. O que é que o fez começar nesta área?



Além do evento de hoje, onde costuma fazer Networking?



Quais são os desafios que tem no seu negócio atualmente?



Como posso ajudá-lo?

Estas são perguntas que nos irão dar informações sobre a pessoa que acabámos de conhecer e sobre o seu negócio. Esta é uma excelente forma de criar relações profissionais. A última pergunta “como posso ajudá-lo?” só deve ser feita se quiser que a pessoa faça parte do seu Networking. Se não, não a faça. Esta pergunta demonstra que tem interesse em ajudar a pessoa a fazer crescer o seu negócio e por isso, uma excelente forma de construir credibilidade necessária para criar Networking valioso para ambos.

Fonte: <https://bit.ly/3Or12BE> | Dr. Ivan Misner